|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Расписание\_Управление финансовыми ресурсами для экспортеров** | | | |
|  | | До тренинга слушатели самостоятельно регистрируются на сайте [www.exportedu.ru](http://www.exportedu.ru) | |
| **10:00–10:15** | | **Блок 1.**  **ВВЕДЕНИЕ** | |
|  | | 1. Введение в программу обучения. 2. Знакомство (5–7 минут) | |
| **10:15–11:30** | | **Блок 2.**  **Особенности экспортного финансирования: какие условия по экспортному контракту требуют поиск финансовых инструментов?** | |
|  | | 1. Мини-лекция «Экономика экспортного контракта». 2. Упражнение «Расчет стоимости экспортного контракта» | |
| **11:30–11:45** | | **ПЕРЕРЫВ** | |
| **11:45–12:10**  (25 минут) | | **Блок 2.**  ***Продолжение*** | |
|  | | 2. Продолжение Упражнение «Расчет стоимости экспортного контракта» (Продолжение) | |
| **12:10–13:30** | | **Блок 3.**  **КАРТА ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ ЭКСПОРТЕРА** | |
|  | | 1. Мини-лекция «Риски по экспортному контракту». 2. Мини-лекция «Оценка рисков по экспортному контракту». 3. Упражнение «Расчет ущерба» (самостоятельное изучение). 4. Мини-лекция «Методы управления рисками». 5. Упражнение «Стратегия управления рисками» | |
| **13:30–14:15** | | **ОБЕД** | |
| **14:15–15:45** | | **Блок 4.**  **Финансовые инструменты для экспортера: финансирование и защита от рисков** | |
|  | | 1. Вступительная часть. 2. Мини-лекция «Предэкспортное финансирование». 3. Мини-лекция «Финансирование коммерческого кредита экспортера или отсрочки платежа (дебиторской задолженности) экспортера». 4. Упражнение «4 шага» (проблематизация темы факторинга). 5. Мини-лекция «Международный факторинг». 6. Мини-лекция «Кредит иностранному покупателю или банку иностранного покупателя (лизинговой компании, финансовой организации)» | |
| **15:45–16:00** | | **ПЕРЕРЫВ** | |
| **16:00–17:40** | | **Блок 4.**  ***Продолжение*** | |
|  | | 1. Мини-лекция «Аккредитивы и банковские гарантии». 2. Экспресс-викторина по теме «Аккредитивы». 3. Мини-лекция «Банковские гарантии». 4. Задача «Расчет экономики экспортного контракта, анализ его условий» | |
| **17:40–17:50** | | **Ответы на вопросы слушателей.** | |
| **17:50–18:00** | | **ПОДВЕДЕНИЕ ИТОГОВ ДНЯ** | |
| **18:00–18:15** | | Обратная связь от участников по дню. Домашнее задание «Рассчитать экономику своего экспортного проекта» | |
| **ДЕНЬ 2-Й** | |  | |
| **10:00–11:40** | | **Блок 4.**  **Продолжение** | |
|  | | 1. Введение в программу 2-го дня. 2. Обзор домашнего задания | |
|  | | 1. Страхование экспортных кредитов. 2. Мини-лекция «Особенности применения и комбинирование различных финансовых инструментов». 3. Мини-лекция «Финансовый инструмент как часть коммерческого предложения экспортера» | |
| **11:45–12:00** | | **ПЕРЕРЫВ** | |
| **12:00–12:30** | | **Блок 4.**  **Продолжение** | |
|  | | 14. Деловая игра на практику ведения переговоров с контрагентом | |
| **12:30–13:30** | | **Блок 5.**  **Финансовые организации и институты поддержки экспорта: опыт и навыки взаимодействия** | |
|  | | 1. Мини-лекция «Система государственной финансовой поддержки экспорта». 2. Упражнение «Выбор экспорт-фактора» (самостоятельное изучение). 3. Мини-лекция «Что нужно знать при обращении за государственной финансовой поддержкой?». 4. Мини-лекция «Основные барьеры (стоп-факторы), препятствующие получению финансовой поддержки» | |
| **13:30–14:30** | | **ОБЕД** | |
| **14:30–15:50** | | **Блок 5.**  **Продолжение** | |
|  | | 1. Мини-лекция «Ведение переговоров с институтом государственной финансовой поддержки экспорта при запросе финансирования». 2. Деловая игра «Презентация своего проекта банку». 3. Опционально финальная игра «Финансовые инструменты экспортера» | |
| **15:50–16:10** | | **ПОДВЕДЕНИЕ ИТОГОВ КУРСА**  Обратная связь от участников по всему курсу | |
| **16:10–17:00** | | ПЕРЕРЫВ  **ПОДГОТОВКА К ТЕСТИРОВАНИЮ** | |
| **17:00–18:00** | | **ВЫХОДНОЕ ТЕСТИРОВАНИЕ / ЗАВЕРШЕНИЕ КУРСА** | |